

Chauffeur poids lourd (PL) en auto-entrepreneur

Description

Auto-entrepreneur chauffeur poids lourd est l'un des métiers rêvés des passionnés de camions. Celui-ci ne se limite pas à la conduite d'un véhicule routier de plus de 3,5 tonnes. En effet, il consiste également à réaliser des missions complémentaires, dont la réalisation d'un état des lieux.

Il convient de savoir également que l'auto-entrepreneur chauffeur routier est tenu d'accomplir les formalités standard pour pouvoir exercer son activité en tant qu'[indépendant](#). En même temps, il doit remplir des conditions spécifiques et réaliser un certain nombre de démarches pour être autorisé à transporter des marchandises.

[Créer ma micro-entreprise en ligne](#)

Pourquoi devenir auto-entrepreneur chauffeur poids lourd ?

Souvent, l'idée naît d'une envie de devenir son propre patron. Mais c'est également le moyen le plus simple de concrétiser le rêve d'un passionné de camions. En effet, l'[auto-entrepreneur](#) chauffeur PL **bénéficie d'un certain nombre d'avantages lié à son statut**. Ce dernier est facile d'accès et permet de profiter :

- D'une gestion simplifiée ;
- D'obligations comptables allégées.

En quoi consiste ce métier ?

Le métier **consiste principalement à transporter et à livrer des marchandises** dans une région, un pays, voire à l'étranger. Mais l'auto-entrepreneur chauffeur de poids lourd accomplit des missions variées qu'il convient de connaître avant de se lancer. Il est tout aussi important de s'informer sur :

- La réglementation encadrant l'activité ;
- Les conditions de travail.

Conditions de travail

Pour de multiples raisons, l'auto-entrepreneur chauffeur PL est l'un des métiers les plus convoités du secteur d'activité du transport. Le professionnel **passse la plupart de son temps sur les routes**. Il est amené à effectuer de longs trajets en solitaire. En effet, son travail le fait beaucoup voyager et lui donne l'occasion de découvrir d'autres régions.

Souvent, il **travaille de jour comme de nuit** pour assurer la livraison en temps et en heure les colis de ses clients. Il n'est pas rare qu'il ait à transporter des marchandises durant les week-ends et les jours fériés, loin de ses proches. Toutefois, il a le choix d'exercer son activité à temps partiel, tout simplement pour arrondir les fins du mois ou se constituer un revenu complémentaire.

Dans tous les cas, il faut qu'il respecte les délais de livraison et les règles de circulation routière, en plus de devoir assurer la sécurité des marchandises transportées. En effet, c'est un **métier rigoureux** qui nécessite à la fois de faire preuve d'autonomie au quotidien. Le professionnel doit savoir prendre les bonnes décisions et initiatives en cas d'urgence :

- Panne ;
- Route bloquée ;
- Problème douanier.

À noter : en tant qu'indépendant, il se soucie en même temps de la compétitivité et de la rentabilité son auto-entreprise. Il est également le seul responsable de son véhicule ainsi que de son contenu.

Réglementation

De la même manière que tout auto-entrepreneur, le chauffeur PL indépendant doit :

- Être majeur ;
- Choisir un statut juridique ;
- [S'immatriculer](#) ;
- Respecter un plafond de chiffre d'affaires de 77 700 euros ;
- Déclarer régulièrement le CA (tous les mois ou les trimestres).

D'autre part, **l'auto-entrepreneur chauffeur de poids lourds** est tenu également de :

- Disposer de la licence adéquate (en fonction de la zone d'intervention) ;
- Avoir une adresse postale en France ;
- Respecter des règles spécifiques.

Bon à savoir : il ne doit pas avoir fait l'objet de poursuites judiciaires ni d'importants retraits de points de permis. Il ne faut pas non plus qu'il soit sous tutelle ou sous curatelle ou encore qu'il ait subi une interdiction d'exercer l'activité ou de gérer une entreprise.

Devant souvent faire de longs trajets, il doit aussi :

- Suivre des recommandations de posture et des processus de sécurité ;
- Respecter les périodes de repos obligatoires.

Missions

L'auto-entrepreneur chauffeur PL **peut avoir aussi bien des clients professionnels que particuliers**. Mais dans la liste, on retrouve souvent des :

- Concessionnaires ;
- Écoles ;
- Établissements de soins ;
- Garagistes ;
- Gestionnaires de parc automobile ;
- Entreprises de location de véhicules.

Le camionneur a généralement pour principale mission de **transporter des équipements, des animaux ou même de la nourriture, d'un lieu à l'autre**. Il peut être chargé de rapatrier des biens. Mais il a la possibilité de se spécialiser dans un domaine en particulier comme le transport de :

- Produits pétroliers ;
- Matières inflammables ;
- Animaux vivants ;
- Produits congelés.

C'est également à lui de :

- S'occuper de la gestion de l'organisation et des déplacements ;
- Anticiper les risques ;
- S'occuper des chargements ;

- Entretien le véhicule.

En tant qu'auto-entrepreneur, il doit en même temps :

- Remplir des [obligations comptables](#), sociales et fiscales ;
- S'occuper de la gestion des frais ;
- Conserver divers documents (journaux de bord, bons de chargement, etc.) ;
- Établir des devis ;
- Relancer des paiements.

Quelles compétences et qualités sont nécessaires pour devenir chauffeur PL indépendant ?

L'auto-entrepreneur chauffeur de poids lourd doit **posséder des compétences spécifiques pour accéder au métier**. Il faut aussi qu'il développe certaines qualités professionnelles et personnelles afin de mener à bien son projet.

Compétences

Pour devenir auto-entrepreneur chauffeur PL, il est impératif d'avoir :

- Un permis de conduire poids lourd depuis trois ans au minimum ;
- Une expérience dans le transport routier ;
- Suivi une FIMO ou Formation initiale minimale obligatoire.

À noter : posséder des compétences en gestion d'entreprise serait un atout pour réussir dans le domaine. Il en est de même pour la maîtrise de langues étrangères.

Qualités professionnelles et personnelles

En plus d'**être à l'aise au volant** et d'avoir une bonne condition physique, le camionneur doit avoir la fibre entrepreneuriale. Comme cité précédemment, il faut également qu'il sache improviser et faire preuve de rigueur.

De même, **il est tout aussi important qu'il soit consciencieux** pour parvenir à :

- Respecter les délais de livraison ;
- Garantir la sécurité des marchandises.

Pour réussir à fidéliser ses clients et à en trouver de nouveaux, il doit également :

- Être avenant et présentable ;
- Avoir un bon sens du relationnel ;
- Être à la fois un bon gestionnaire, technicien et commercial.

Quelles sont les formalités à réaliser pour pouvoir exercer le métier ?

Pour pouvoir exercer le métier, le camionneur doit **s'inscrire en tant qu'auto-entrepreneur**. La démarche est gratuite et s'effectue uniquement en ligne sur le guichet unique INPI.

Une fois la démarche d'immatriculation accomplie, l'auto-entrepreneur chauffeur poids lourds peut démarrer l'activité dès l'obtention d'un [numéro SIRET](#) de la part de l'Insee. C'est seulement après qu'il sera autorisé à émettre et encaisser ses revenus en toute légalité.

Bon à savoir : ces formalités durent généralement une dizaine de jours ouvrés en moyenne. Elles peuvent être confiées à un prestataire spécialisé dans le domaine pour gagner du temps et être certain qu'elles sont accomplies correctement.

Comment se former pour devenir auto-entrepreneur chauffeur poids lourd ?

Pour devenir auto-entrepreneur chauffeur PL, passer par la case formation est obligatoire. La démarche est assez coûteuse, mais l'intéressé peut recourir à des sources de financement pour accéder au métier.

Formation

Le camionneur doit suivre la FIMO qui est une **formation qualifiante, pratique et théorique, donnée par des centres agréés par le ministère des Transports**. Elle a pour objectif de :

- Perfectionner la conduite ;
- Informer sur les règlements, la sécurité et les risques ;
- Faire comprendre aux apprenants le monde du transport.

À noter : pour être dispensé de cette formation, l'auto-entrepreneur chauffeur de poids lourd doit avoir un CAP, BEP ou Bac professionnel conducteur transport routier de marchandises.

Coût de la formation

À l'issue de la FIMO, une attestation de suivi de la formation est délivrée au chauffeur PL indépendant. Il convient de savoir que cette dernière coûte **entre 2 500 euros et 3 000 euros**. Le prix peut varier de manière considérable d'un centre à l'autre.

Sources de financement

Avant de devenir auto-entrepreneur, un employé peut **demander à son employeur une prise en charge totale ou partielle du prix de la FIMO**, lorsque ce dernier recrute des chauffeurs poids lourd. En tant que salarié, il a également la possibilité de demander à l'OPCA ou Organisme paritaire collecteur agréé de participer au financement de la formation et des frais annexes tels que les dépenses liées au :

- Repas ;
- Transport.

Bon à savoir : le camionneur peut profiter aussi du PTP ou Projet de transition professionnelle qui lui permet de s'absenter pour suivre la formation en question.

Les autres sources de financement pour le permis de conduire camion

L'auto-entrepreneur chauffeur PL peut avoir recours également à des **sources de financement pour avoir son permis de conduire**. En guise d'exemples, il a le choix d'opter pour :

- L'auto-financement ;
- La demande de crédit bancaire ;
- Le crowdfunding.

Comment financer le permis poids lourd ?

L'attestation coûte quelques milliers d'euros. Le prix dépend avant du type de permis. Il **peut varier aussi considérablement d'une auto-école à l'autre**. À celui-ci s'ajoutent encore :

- 30 euros pour passer le code ;
- 36 euros pour effectuer la visite médicale obligatoire ;
- Le coût des heures de formation supplémentaires en cas d'échec à l'examen.

Mais **le permis poids lourd peut être financé de diverses manières**, partiellement ou totalement. Le moyen de financement se choisit en fonction de la situation du chauffeur PL. Notons que certaines auto-écoles proposent par exemple des formules de prêt à leurs clients. Quelle que soit la solution adoptée, la demande de devis constitue la première démarche à accomplir.

Salarié

Le salarié a la possibilité de financer son permis poids lourds en effectuant la demande auprès de son employeur ou de l'OPCA. Quelle que soit l'option choisie, il est **toujours plus judicieux d'accompagner son dossier d'une lettre de motivation** qui présente à la fois le projet et la situation du demandeur, en soulignant son expérience, par exemple dans le domaine :

- De la conduite ;
- De la logistique ;
- Du transport.

Par l'OPCA

L'OPCA peut financer le permis poids lourd du salarié sous certaines conditions. **Pour en faire la demande**, ce dernier doit :

- Prendre contact avec un conseiller de l'organisme ;
- Constituer le dossier requis.

Par l'employeur

Une entreprise peut financer également le permis d'un salarié lorsqu'elle est à la

recherche de chauffeurs PL. C'est même **la solution la plus simple qui s'offre à l'employé**. Pour ce faire, il suffit qu'il expose son souhait à son employeur.

Par le Fongecif

Étant un organisme qui a pour mission d'assister les employés dans leurs projets de formation professionnelle, les Fongecif peuvent quant à eux financer la formation pour devenir auto-entrepreneur chauffeur poids lourd, dans le cadre du PTP. Pour bénéficier du financement, le salarié doit avoir une **ancienneté de 24 mois au minimum, dont 12 mois au moins dans l'entreprise pour laquelle il travaille**.

Sans emploi

Les personnes sans emploi ont également la possibilité de financer le permis poids lourd. Elles peuvent s'adresser, soit à :

- France travail ;
- Des organismes publics ou des associations.

Par des associations ou des organismes publics

Certaines associations locales peuvent financer aussi le permis poids lourd. Pour se renseigner sur les aides possibles, il est conseillé d'**effectuer une recherche sur leurs sites web**. Cette démarche permet au moins de trouver le moyen de les contacter directement.

L'intéressé a également la possibilité de s'adresser à divers organismes publics parmi lesquels on peut citer :

- Le conseil régional ;
- Le conseil départemental ;
- Les caisses de retraite.

Par France travail (anciennement Pôle emploi)

Le France travail **ne finance pas de manière automatique le permis poids lourd**. Avant d'octroyer une aide au demandeur, il étudie la situation de ce dernier. Sa décision d'accepter ou non la demande dépend également de facteurs liés :

- Au marché du travail local ;

- Des budgets destinés aux formations de l'établissement.

Pour demander le financement, l'intéressé doit présenter son projet auprès d'un conseiller de France travail et mettre en avant ses compétences et qualités. Il aura plus de chances d'en obtenir, avec une promesse d'embauche.

Quelles assurances le chauffeur PL indépendant doit-il souscrire ?

Étant personnellement responsable de tout dégât causé à un tiers ou à un client, dans le cadre de l'exercice de son activité, le chauffeur PL indépendant à tout intérêt à souscrire une [assurance responsabilité civile professionnelle](#) pour **se protéger en cas d'accident**. Il sera ainsi couvert qu'il s'agisse de dommages :

- Corporels ;
- Matériels ;
- Immatériels.

En tant qu'auto-entrepreneur, il serait **tout aussi intéressant pour lui de souscrire d'autres contrats** tels que :

- L'assurance prévoyance ;
- La mutuelle santé.

Ces couvertures lui assurent un revenu de remplacement en cas d'[invalidité](#). Elles permettent de bénéficier également d'une **prise en charge des dépenses de santé non couvertes par le régime général**.

Bien entendu, l'auto-entrepreneur chauffeur PL est tenu également de **souscrire une assurance automobile pour pouvoir circuler en toute sérénité et légalité sur la voie publique**. S'il dispose de plusieurs véhicules, il a la possibilité d'opter pour un contrat flotte. Pour mieux s'assurer, il a encore le choix d'être couvert pour la prise en charge des biens transportés. D'autre part, il peut choisir la multirisque professionnelle pour profiter d'une couverture complète.

Combien gagne l'auto-entrepreneur chauffeur de poids lourd ?

L'auto-entrepreneur chauffeur de poids lourd a l'avantage de fixer librement ses tarifs.

Mais en moyenne, il gagne en moyenne entre 0,2 euro et 1 euro par kilomètre, soit **entre 1 000 euros et 2 000 euros par mois.**

Lors de la détermination des tarifs, il prend généralement en compte :

- La distance à parcourir ;
- Le type de véhicule utilisé ;
- Les frais engendrés par le trajet ;
- Les missions complémentaires.

Quelles sont les évolutions de carrière possibles pour l'auto-entrepreneur chauffeur PL ?

Après plusieurs années d'expérience professionnelle, l'auto-entrepreneur chauffeur PL peut avoir envie de changer d'environnement. Il a la possibilité de trouver un poste administratif ou commercial au sein d'une entreprise de camionnage, voire de créer la sienne. Il a aussi le choix de devenir :

- Chauffeur de transport en commun ;
- Formateur dans les métiers du transport.

À quelle caisse de retraite est-il affilié ?

Les chauffeurs routiers à leur compte sont affiliés à la [SSI](#) ou Sécurité sociale des indépendants. Il convient de noter également que **le statut d'auto-entrepreneur peut être cumulé avec celui de retraité.**

FAQ

Comment devenir auto-entrepreneur chauffeur PL ?

Pour accéder au métier, il faut avoir un permis poids lourd, obtenir une LTI ou licence de transport intérieur et être inscrit sur le registre électronique national des transports routiers. En plus de posséder les qualités indispensables à l'exercice de la profession, il est nécessaire de détenir un diplôme reconnu par l'État dans le transport et la logistique.

Est-il possible de faire du transport sans licence ?

Le transport sans licence n'est possible que dans le cas où il s'agirait d'une activité accessoire de l'entreprise. C'est par exemple le cas d'une société qui utilise un camion pour transporter ses propres marchandises d'un endroit à un autre.

Comment dénicher des clients dans le transport ?

L'auto-entrepreneur chauffeur PL doit être visible dans les annuaires et créer ou améliorer son site internet. Aujourd'hui, il faut également qu'il utilise les réseaux sociaux pour trouver de nouveaux clients. Il peut aussi bien miser sur le bouche-à-oreille que la publicité pour élargir sa clientèle. De même, plusieurs techniques de prospection commerciale permettent de séduire les clients. Le démarchage téléphonique en fait par exemple partie.