

Guide pour devenir magnétiseur

Description

Devenir magnétiseur implique d'avoir une grande capacité d'écoute et d'empathie. Grâce au magnétisme, le professionnel peut venir à bout des douleurs physiques, notamment les brûlures et les douleurs musculaires.

Il parvient également à soulager des douleurs psychiques et à calmer le stress et les crises d'angoisse. Même si cette capacité à se servir du magnétisme relève souvent d'un don, des formations préparent à ce métier du bien-être. C'est une profession qui peut s'exercer en tant que société, auto-entrepreneur, [entreprise individuelle](#) ou salarié

[Créer mon entreprise en ligne](#)

Devenir magnétiseur, en quoi consiste le métier ?

Devenir magnétiseur, c'est avoir la capacité d'**utiliser l'énergie magnétique pour traiter certains troubles de la santé**. Par simple apposition des mains, il soulage non seulement les douleurs physiques, mais aussi celles qui sont psychiques. Qu'il soit salarié ou [travailleur indépendant](#), il vient surtout en aide aux personnes qui :

- Souffrent de dépression, d'anxiété ou de stress ;
- Veulent arrêter de fumer.

L'appellation du magnétiseur varie en fonction de sa spécialité. S'il se spécialise dans le traitement des brûlures, il est appelé « le coupeur de feu ». Par ailleurs, on l'appelle « rebouteux » quand il est spécialisé dans les douleurs.

Missions

Le magnétiseur commence ses séances en installant confortablement son patient dans un canapé et en essayant de trouver le problème en lui posant différentes questions. Ensuite, il pourra choisir le « traitement » adéquat pour le soulager. On fait surtout appel à son service pour **soulager les douleurs occasionnées par des brûlures et en accélérer la cicatrisation**. Il traite également les problèmes de peau tels que :

- L'acné ;

- Le psoriasis ;
- L'eczéma.

De même, **le magnétiseur aide ses patients** à :

- Se sentir mieux ;
- Calmer leur anxiété ;
- Se sentir revigoré.

Faciliter le sevrage compte également parmi ses principales missions. En effet, il aide aussi les personnes qui veulent arrêter :

- Le tabac ;
- La drogue ;
- L'alcool.

Bon à savoir : devenir magnétiseur ne signifie pas exercer le métier de médecin. Sa déontologie empêche le praticien d'usurper cette fonction. Il n'est donc pas autorisé à prescrire un traitement médical. D'ailleurs, c'est pour cette raison qu'il évite l'utilisation du mot « soigner » dans le cadre de l'exercice de son activité.

Salaire

Les honoraires d'un magnétiseur fluctuent en fonction de la pathologie à traiter. Ils vont **de 30 euros à 70 euros par consultation**. Quant à ses revenus mensuels, ils dépendent surtout de sa renommée et de l'affluence de ses patients.

Outre l'aspect notoriété, le statut joue un rôle important. Le magnétiseur salarié débutant gagne entre 1 400 euros et 1 600 euros par mois tandis que la rémunération des plus expérimentés atteint entre 2 000 euros et 2 500 euros mensuels. Exercer l'activité en tant qu'indépendant permet de gagner **entre 1 700 euros et 3 300 euros**.

Contraintes du métier

Ne comptant pas parmi les métiers réglementés, il ne nécessite pas de diplôme spécifique. En revanche, devenir magnétiseur, c'est **se soumettre à certaines règles**, telles que :

- Le respect des normes de sécurité ;
- L'obligation d'informer les patients sur le caractère non médical des prestations.

Comment exercer l'activité ?

Deux choix s'imposent pour devenir magnétiseur :

- Exercer en tant que salarié ;
- Travailler en tant qu'indépendant.

Accueillir les clients à son domicile est possible pour celui qui veut devenir magnétiseur en se mettant à son compte. Il pourra consacrer une ou plusieurs pièces à son activité à condition que celle-ci procure le **calme nécessaire pour mettre à l'aise les patients**.

La location d'un local est une option intéressante, du moment qu'il se trouve dans un secteur concurrentiel. Cela n'empêche que certains préfèrent faire des séances à domicile. L'avantage réside dans le fait qu'il n'y ait **aucun investissement mobilier à réaliser et aucun loyer à payer**.

En tant que salarié

Devenir magnétiseur salarié présente également de nombreux avantages, dont :

- La sécurité de l'emploi (même salaire perçu à la fin du mois, quelle que soit l'affluence des patients) ;
- Les démarches administratives moindres (nul besoin de monter un cabinet et de gérer de la paperasse).

Aucune démarche de prospection n'est à accomplir non plus pour trouver des clients. Cependant, le fait de devenir magnétiseur salarié **apporte également son petit lot d'inconvénients**, tels que :

- Les contraintes du travail (congrés, horaires, etc.) ;
- Un salaire moins élevé comparé à celui d'un professionnel indépendant.

En tant qu'indépendant

Devenir magnétiseur indépendant est **tout aussi avantageux en de nombreux points** :

- Davantage de revenus pour les plus connus ;
- Plus de liberté dans la gestion du temps et dans la prise de décisions importantes.

En revanche, **travailler à son propre compte a aussi des inconvénients** :

- La gestion du côté administratif de l'activité ;
- Les frais inhérents au statut d'indépendant (dépenses liées à l'assurance par exemple) ;
- La nécessité de trouver des clients.

Comment devenir magnétiseur ?

Auparavant, la plupart des personnes ayant décidé de devenir magnétiseurs ont choisi cette activité parce que c'était leur don. Mais aujourd'hui, il est possible de **se former à ce métier auprès d'institutions spécialisées**. Certaines qualités restent également indispensables à la réalisation du travail.

Qualités nécessaires à l'exercice du métier

Pour devenir magnétiseur, il est essentiel d'**être quelqu'un de patient** parce que la plupart des clients sont des personnes qui souffrent de douleurs physiques et psychiques, et qui ont besoin d'être rassurées et choyées. Être attentif constitue également une grande qualité qu'il faut avoir pour mener à bien le travail. En effet, il est important de bien se concentrer sur le bien-être des patients.

Pour une meilleure compréhension de leur douleur, il convient également de savoir **faire preuve d'écoute et d'empathie**. En se mettant à leur place, le magnétiseur comprendra mieux la véritable source de leur mal-être.

D'autre part, il est tout aussi important d'**avoir la fibre commerciale**, puisque le magnétiseur doit trouver lui-même le moyen de développer son activité. Aussi, il faut par exemple qu'il sache convenablement parler à ses patients pour augmenter son portefeuille client.

Études à suivre

La décision de devenir magnétiseur professionnel vient après la **découverte d'une certaine sensibilité au magnétisme**. En effet, on parle alors d'un don qui peut apparaître à n'importe quel moment de la vie.

Les personnes qui s'y intéressent commencent par traiter les troubles de santé des membres de leur famille **avant de se lancer sur le plan professionnel**. Rappelons d'ailleurs qu'aucun diplôme n'est requis pour accéder au métier.

Aussi, la plupart des praticiens sont autodidactes, mais il existe des **formations en ligne ou en présentiel** pour apprendre à la fois :

- L'histoire et le fonctionnement du magnétisme ;
- Le nombre de techniques existantes ;
- Les bases de la vente.

Parmi les **centres qui proposent des formations pour devenir magnétiseur**, on peut citer :

- Formation Détente Énergie ;
- L'Institut français du magnétisme ;
- La Société française de magnétisme ;
- L'école Frédéric Louvet.

Bon à savoir : c'est également un métier accessible à ceux qui envisagent une reconversion professionnelle. Les formations coûtent entre 400 euros et 1 200 euros en fonction de l'institution choisie.

Comment devenir magnétiseur indépendant ?

La première étape à suivre pour devenir magnétiseur indépendant consiste à choisir un [statut juridique](#). **La micro-entreprise est le régime le plus adapté** pour se lancer dans cette activité en raison de sa souplesse de fonctionnement.

Les différents statuts juridiques en tant qu'indépendant

Les démarches de [création d'une micro-entreprise](#) sont à la fois simples et gratuites. Le magnétiseur ne pourra conserver son statut d'[auto-entrepreneur](#) que s'il génère un **chiffre d'affaires de moins de 77 700 euros par an**. Si ce plafond n'est pas dépassé, il sera soumis au calcul forfaitaire des charges sociales et fiscales sur la base de 21,1 % de ses gains au cours de l'année.

Attention, **le statut d'auto-entrepreneur ne permet pas d'ajouter des associés**. Lorsque l'on envisage de développer un projet à plusieurs, mieux vaut se tourner vers d'autres statuts juridiques, tels que la [SAS](#) ou la SARL. Cette dernière permet d'avoir

entre 1 et 100 associés. La rédaction de statuts d'entreprise est donc obligatoire.

Par ailleurs, le statut d'[EURL](#) procure surtout l'avantage de mettre à l'abri le **patrimoine personnel du gérant en cas de problème financier**. Contrairement au régime de la micro-entreprise, il n'impose aucun plafond concernant le chiffre d'affaires. Il n'y a également pas de minimum requis concernant l'apport au capital. En revanche, les démarches pour créer la société sont plus complexes et coûteuses.

Le magnétiseur peut opter également pour la Société par actions simplifiée unipersonnelle. En effectuant ce choix, la rédaction des statuts est obligatoire pour assurer le bon fonctionnement de l'entreprise. Par ailleurs, le statut n'est soumis à aucun plafonnement concernant le chiffre d'affaires. Choisir la [SASU](#) permet aussi au **dirigeant de bénéficier d'une couverture sociale plus intéressante**, mais nécessite en même temps une gestion administrative plus poussée.

Dans tous les cas, l'immatriculation s'effectue en ligne, sur le guichet unique de l'INPI ou en passant par un prestataire spécialisé agissant en qualité de mandataire. À l'issue de cette procédure, le magnétiseur indépendant recevra son numéro [Siret](#) qui doit figurer sur chaque document émis par le praticien. L'entreprise **existera alors légalement à partir de ce moment**.

Déclaration de l'activité

La déclaration de début d'activité pour devenir magnétiseur indépendant **doit également s'effectuer en ligne, sur le guichet unique**. Le dossier doit contenir les éléments suivants :

- Formulaire à compléter directement en ligne ;
- Justificatif de domiciliation de l'entreprise ;
- Justificatif d'identité de l'entrepreneur.
- Attestation de non-condamnation.

Bon à savoir : d'autres pièces peuvent encore être demandées pour constituer le dossier. Il est également bon de noter que c'est le guichet unique qui transmettra le dossier complet à l'Insee, au RFI, aux services fiscaux et à tous les organismes concernés par la création d'entreprise.

Une fois que l'Insee aura étudié le dossier, il enverra à l'intéressé un courrier postal contenant :

- Le numéro Siret ;
- Le numéro Siren ;

- L'extrait K-bis ;
- Le code APE de l'entreprise.

À noter : l'entreprise recevra aussi une attestation d'affiliation à la CIVAP ou à la [SSI](#).

Assurances à souscrire

La souscription de certaines assurances est obligatoire pour devenir magnétiseur. Parmi celles-ci, on retrouve la prévoyance d'entreprise ainsi que :

- La [mutuelle d'entreprise](#) pour rembourser les frais médicaux (consultations, frais dentaires ou encore frais optiques) ;
- L'assurance automobile pro (qui peut être remplacée par l'assurance personnelle du magnétiseur, à condition que l'assureur soit informé de l'usage professionnel).

Outre les assurances obligatoires, des **couvertures facultatives sont fortement recommandées**. Les voici :

- La [RC Pro](#) qui couvre tout dommage causé par le magnétiseur à un tiers dans le cadre de son activité ;
- L'assurance multirisque professionnelle pour protéger le local ainsi que le matériel professionnel ;
- La prévoyance magnétiseur offrant une protection en cas d'arrêt de travail (une assurance qui permet de bénéficier de certains avantages fiscaux avec le contrat loi Madelin) ;
- La mutuelle magnétiseur pour le remboursement des frais sanitaires.

Ouverture d'un compte bancaire dédié à l'activité

L'ouverture d'un compte bancaire dédié à l'activité est obligatoire pour devenir magnétiseur. Cette **obligation ne s'applique pas si son entreprise ne génère pas plus de 10 000 euros de chiffre d'affaires** annuel. Mais dans tous les cas, mélanger patrimoine personnel et professionnel peut s'avérer délicat.

Bon à savoir : seuls les magnétiseurs auto-entrepreneurs peuvent utiliser un compte classique (dédié à l'activité). Le compte bancaire professionnel est obligatoire pour les autres statuts juridiques.

Comment réussir le lancement de l'activité ?

En cette ère du numérique, **l'utilisation d'Internet est le meilleur moyen de lancer son activité**

pour devenir magnétiseur. Créer un site vitrine pour exposer les spécialités, les tarifs ainsi que le parcours est une excellente manière de se mettre en avant face à la concurrence.

Beaucoup utilisent **les réseaux sociaux pour se positionner en expert** et augmenter ainsi leur notoriété. Certains n'hésitent pas à mettre en avant leur savoir-faire en publiant des vidéos sur YouTube ou sur les réseaux sociaux en vue de donner un aperçu du traitement que pourront recevoir les patients pour leur donner envie de se déplacer.

Se faire référencer dans les annuaires en ligne est tout aussi important pour gagner en visibilité auprès des potentiels patients. Outre le numérique, les **méthodes traditionnelles de prospection** restent encore efficaces :

- Prospectus dans les boîtes aux lettres ;
- Flyers.

Le **bouche-à-oreille** est aussi une autre façon de développer son portefeuille client quand on est magnétiseur. Les personnes satisfaites demeurent les meilleurs ambassadeurs d'une entreprise et n'hésiteront pas à la recommander auprès de leur entourage.

FAQ

Le magnétisme est-il réellement efficace ?

Jusqu'à aujourd'hui, il reste impossible de dire si le magnétisme est efficace ou non. Tout dépend de la croyance de chaque personne. Les personnes qui y croient voient des effets positifs sur eux, mais encore faut-il savoir s'il s'agit ou non d'un placebo. Ce qui est certain, c'est que la méthode de guérison ne se fonde pas sur des bases médicales.

Que fait exactement un magnétiseur ?

En guérisseur praticien, il aide ses patients à réduire les douleurs physiques, telles que les brûlures ou la myalgie en utilisant tout simplement le magnétisme et en posant sa main sur les patients. Il aide également à soulager de manière progressive

l'anxiété. Notons qu'il n'a pas le droit d'émettre des ordonnances médicales.

Quels sont les différents types de magnétiseurs ?

Le « coupeur de feu » est un spécialiste dans le traitement des brûlures. Le « rebouteux », quant à lui, travaille sur les problèmes osseux. Et le magnétiseur « conjureur » prend des dimensions beaucoup plus mystiques. Il éloigne les mauvais esprits et le mauvais œil.